

Tre frågor till...

# Daniel

**Daniel Gorosch**  
VD, Colliers Sverige



Colliers vd Daniel Gorosch.

2021-09-16 06:00 CEST

## Fokusområden för fastighetsmarknaden och Colliers

*Daniel Gorosch är sedan april i år vd på Colliers. Han har lång och gedigen erfarenhet inom fastighetsbranschen och har nu fullt fokus på att ompositionera Colliers till att bli en av de mest välansedda rådgivarna på den svenska fastighetsmarknaden. Vi frågade Daniel om höstens fokusområden för fastighetsmarknaden och vilka frågor som är viktigast för Colliers just nu.*

**Vilka områden på fastighetsmarknaden kommer det vara fokus på i höst?**  
Jag tror att "kontoret" kommer att vara det område som kommer att vara i

fokus i höst. Vi är just nu i ett läge där många bolag påbörjar någon form av återgång till kontoren och då är efterfrågan på nya, moderna lösningar för arbetsplatsen en högt prioriterad fråga. Möjligheterna och utmaningarna med att anpassa kontoret till att fungera i denna nya och ännu mer flexibla miljö är många. På grund av corona och tack vare digitaliseringen har vi har snabbspolat oss fram ett par år in i framtiden där hemarbete nu är accepterat och digitala möten är det nya normala. Dock är jag helt övertygad om att kontoret även i framtiden kommer spela en oerhört central roll – dock med ett annat innehåll och delvis annat syfte. Vi människor är ett sällskapsdjur och vi behöver en central mötesplats där vi kan inspireras och utveckla våra affärsverksamheter så det ska bli spännande att följa utvecklingen under kommande tid.

### **Vad ser du fram emot i höst?**

Jag ser oerhört mycket fram emot att snart få återgå till det normala igen – även om det nya normala kanske blir något annorlunda än tidigare. Att få träffa kunder och kollegor och bolla affärsidéer är det roligaste som finns och det görs absolut bäst när man träffas fysiskt.

### **Tre viktigaste frågorna för Colliers?**

Vi har sedan i våras initierat en kraftig ompositionering av Colliers verksamhet i Sverige med målet att etablera oss som en av de mest välansedda rådgivarna på den svenska fastighetsmarknaden. För att lyckas med detta är det ett antal saker som måste ske. För det första måste vi vara proaktiva, framåtutvecklade och ha en värdeskapande approach mot våra kunder för att etablera långsiktiga relationer. För det andra måste vi ”sticka ut” jämfört med våra konkurrenter, dvs vara lite bättre, lite mer innovativa – och det gör vi genom att ha marknadens vassaste team på plats där våra experter med engagemang och passion gör det där lilla extra för våra kunder. Sist men inte minst, skall vi se till att skapa en attraktiv arbetsplats där vi attraherar och behåller marknadens bästa talanger. Varje medarbetare skall känna en oerhörd stolthet att representera varumärket Colliers!

---

### **Om Colliers International Sverige**

Colliers är ett ledande företag inom global fastighetsrådgivning präglad av entreprenörsanda. Vårt svenska team består av ca 40 experter som arbetar med att öka lönsamheten för investerare, fastighetsägare, byggherrar och hyresgäster. Genom vår goda expertis och höga servicenivå skapar vi

effektiva lösningar som hjälper våra kunder att *uppnå framgång snabbare*. Colliers experter erbjuder kvalificerad kunskap inom Capital Markets, Leasing, Occupier Services, Project Management, Research samt Valuation. Med kontor i Stockholm och Göteborg samt ett starkt nordiskt samarbete ser vi till att våra kunder får professionell rådgivning inom alla delar av fastighetsmarknaden. Colliers i Sverige ägs av Colliers International Group Inc.

För de senaste nyheterna från [Colliers Sverige](#), besök [colliers.se](http://colliers.se) eller följ oss på [LinkedIn](#) och [Instagram](#).

---

---

### Om Colliers International Group

Colliers (NASDAQ, TSX: CIGI) is a leading diversified professional services and investment management company. With operations in 65 countries, our more than 15,000 enterprising professionals work collaboratively to provide expert advice to real estate occupiers, owners, and investors. For more than 26 years, our experienced leadership with significant insider ownership has delivered compound annual investment returns of almost 20% for shareholders. With annualized revenues of \$3.6 billion (\$4.0 billion including affiliates) and \$46 billion of assets under management, we maximize the potential of property and accelerate the success of our clients and our people. Learn more at [corporate.colliers.com](http://corporate.colliers.com), Twitter [@Colliers](#) or [LinkedIn](#)

### Kontaktpersoner



**Daniel Gorosch**

CEO | Partner

Sverige

[daniel.gorosch@colliers.com](mailto:daniel.gorosch@colliers.com)

076 148 51 03



**Eva Silfwerflycht**

Presskontakt

Digital & PR

Marketing

[eva.silfwerflycht@colliers.com](mailto:eva.silfwerflycht@colliers.com)

073 807 06 78